



Vivirotrasvidas



Greatness abre la puerta a un mundo de casas históricas, espacios singulares y palacios, que permiten tanto la celebración de eventos como disfrutar de estancias exclusivas.

POR F. BERNAL

Se define como una enamorada de España. Una pasión que ha heredado de su familia, que desde pequeña consiguió que “la historia, el arte y la cultura fueran parte esencial de la formación”. Y gracias a este proceso de aprendizaje consiguió “valorar nuestra herencia histórica”. Isabel Benjumea (Madrid, 1982) es Licenciada en Derecho y Relaciones Internacionales (ICADE) y a los 23 años consiguió entrar en el Banco Mundial. “Cuando me fui a vivir a EEUU me di cuenta de que éramos pocos los enamorados de nuestro país y que había que hacer algo para solucionarlo”. Su carrera y su vida dieron un giro inesperado, cuando decidió emprender su propio negocio con Greatness, de la que es fundadora y directora general. “Hace tres años lo vi claro y me lancé a la piscina. En este proceso de toma de decisión fue fundamental la aparición en escena de mi primo y socio Gonzalo, él creyó en el proyecto y su compromiso supuso en empujoncito definitivo que me lanzó a intentarlo. Lo que sí que tenía claro era que para intentarlo había que hacerlo a tiempo completo, compaginarlo con mi trabajo era imposible, había que dejarlo todo y lanzarse a por todas, y eso es lo que hice”. Así que aparcó su labor en el Banco Mundial y ahora Greatness ya no es un proyecto, si no una realidad muy consolidada.

Se trata una red de propiedades en España que se ofrecen en alquiler para eventos y celebraciones o para disfrutar de estancias exclusivas en distintos regímenes, con diversas modalidades de servicios. Además, también ofrece el diseño y la organización de viajes culturales a medida. Los comienzos, recuerda Isabel, no fueron especialmente sencillos: “Tuvimos que convencer a los propietarios para que confiaran en nosotros. Todavía no teníamos clientes pero necesitábamos desarrollar el producto. Por esto no puedo estar más agradecida a aquellos propietarios que confiaron en Greatness desde el principio. Sin su compromiso hubiera sido imposible lanzar el proyecto”. Y su red comenzó a crecer y pronto se incorporaron joyas del patrimonio histórico español, en las que conviven la historia, el lujo y más de una obra de arte. Entre ellas, el Palacio de los Duques de Villahermosa (Zaragoza), que data del siglo XVI y es el hogar de una de las familias más antiguas de España; el Palacio del Conde de Teba, construido en el siglo XV en Toledo y cuyos jardines fueron diseñados por el paisajista francés Jean Claude Nicolas Forestier a finales del XIX; La Finca Art Nouveau de Sigüenza (Guadalajara), edificada en 1896 por el Duque de Pastrana y que fue lugar de reunión de los personajes más importantes de la política madrileña de esa época; o La Granjilla de La Fresneda, en El Escorial, desde la que Felipe II supervisó las obras de construcción del Real Monasterio en el siglo XVI. Así hasta treinta propiedades, auténticos palacios que abren sus puertas a los clientes por un precio entre 12.000 y 15.000 euros, incluyendo los servicios.

Es la propia Isabel Benjumea la que se encarga de supervisar y seleccionar las casas Greatness, “analizamos en detalle toda la información de la solicitud y si vemos que nos puede encajar entonces voy personalmente a visitar la casa”. Y lo hace para comprobar que todas cumplan los crite- ▶

El Palacio de los Duques de Villahermosa en Pedrola (Zaragoza) cuenta con obras de grandes maestros como Goya, Sorolla, Veronese o Madrazo.









Felipe II construyó el palacio La Granjilla de La Fresneda, con la intención de supervisar las obras del Real Monasterio de El Escorial desde este espectacular enclave.



El Pazo de Oca, situado en la provincia de Pontevedra, es una maravilla arquitectónica que conserva en su interior una gran colección de arte.



Los espectaculares jardines del Pazo de Oca han conseguido que este lugar se conozca popularmente como el 'Versalles de Galicia'.



Una de las ocho habitaciones del Palacio de los Duques de Villahermosa y, en la imagen inferior, una estancia del Palacio del Conde de Teba.



rios de selección y los estándares de calidad y servicio. “Principalmente buscamos casas históricas o que tengan alguna singularidad muy impresionante (localización, colección de arte, jardines, etc...) que estén en buen estado de conservación y cuyos propietarios tengan interés en ponerlas en valor de una forma muy profesionalizada. A partir de ahí nos sentamos a hablar. Así mismo la localización geográfica es fundamental, como no podría ser de otra forma”, reconoce la fundadora de la empresa. Tras superar los tres años de vida, ahora son los propietarios los que contactan con Greatness y existe una larga lista de espera para entrar en la red, que en muchas ocasiones ha llevado a descartar una casa a favor de otra. “Pero nosotros seguimos trabajando en busca de las mejores casas españolas y por eso seguimos llamando a puertas de aquellas casas que creemos que pueden tener mucho potencial”.

Una vez seleccionadas las residencias, la oferta de Greatness incluye varias opciones. Si, por ejemplo, se elige la modalidad Fully Staffed tendrá incluido a tiempo completo el servicio de limpieza, cocina o jardinería. Pero también podrá solicitar algunos servicios adicionales como conductor, mayordomo, *concierge* que ayude en la reserva de restaurantes, actividades de ocio, traslados, clases de cocina o masajes. Ahora, Greatness ya ha identificado el público de su negocio. “Principalmente de EEUU y Latinoamérica.

Isabel Benjumea, fundadora y directora general de la empresa, se encarga personalmente de la selección de las casas y palacios.

Desde el año pasado hemos empezado a tener clientes corporativos españoles y también clientela europea”, confirma Isabel. Así que sus planes de futuro incluyen preparar una ampliación de capital y también buscar una nueva inversión que le permita ampliar su presencia en sus “mercados objetivos”. Además, pretenden integrar Portugal dentro de su oferta, como un plan a corto plazo. Y, por supuesto, se mantendrán fieles a la idea de conservar el patrimonio, por eso hay un compromiso con los propietarios para reinvertir parte de los beneficios, “con la idea de que además de estar generando riqueza, estemos logrando preservar nuestro patrimonio de tal manera que el propietario pueda seguir disfrutando del mismo a la vez que lo rentabiliza”.

Y, para terminar, ¿si Isabel tuviera que elegir entre una de las casas Greatness para pasar en ella una temporada? “No me pongas en este compromiso... ¡Que luego se me ponen celosos! (risas). Todas nuestras casas son maravillosas y en todas van a encontrar el mejor servicio y atención. Le diré que no encontrará sitio mejor en el que impresionar a un cliente, disfrutar con la familia o amigos u organizar una fiesta o una reunión de trabajo que una casa Greatness. Les animo a que visiten nuestra web y nos contacten para que así en función de la región que estén interesados podamos asesorarles para encontrar la mejor localización”.

Greatness, www.greatness.es